ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

Франшиза бизнеса на услугах грузчиков и разнорабочих

Есть вопросы? Звоните сейчас

8 (800) 707-52-14

Начните зарабатывать **150 000 рублей/месяц** уже через 28 дней на своем бизнесе по услугам грузчиков и разнорабочих

с франшизой компании «Персональное решение»

Начать очень легко

Не нужны сотрудники, товар, дорогое помещение и оборудование

Старт бизнеса и первая прибыль за 28 дней

Окупаемость 2-5 месяцев

Опыт в бизнесе не нужен

Поможем, поддержим и расскажем

Углубленная программа обучения

Научим и «проведем за руку» до результата

Все твердо и надежно

Возраст бизнеса - 9 лет

Франшизу запустили 4 года назад

Более 150 партнеров в 7 странах мира

Пройдено 2 кризиса

Интересно? Оставляйте заявку

Оставить заявку >

*Время прочтения **5 минут***

На чем вы будете зарабатывать?

На предоставлении «рабочей силы»

Услуги грузчиков, разнорабочих и подсобных рабочих

Разгрузка/погрузка фур

Складские работы

Земельные работы

Общестроительные работы

Услуги рабочих на конвейер и производство

Предоставление кассиров и мерчендайзеров

Работы, не требующие специальной квалификации

Уборка и вывоз снега

Малярные, покрасочные работы

Сельскохозяйственные работы

Офисные и квартирные переезды

Интересно? Оставляйте заявку

Оставить заявку >

ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

франшиза бизнеса на услугах грузчиков и разнорабочих

Есть вопросы? Звоните сейчас

8 (800) 707-52-14

Бизнес модель «на салфетке»

Клиенты

Испытывают потребность
в услугах рабочей силы

Работники

Ищут работу или
подработку

*платят в среднем **180 рублей за каждый час** работы грузчика*

30 рублей
накладные расходы

*зарабатывают в среднем **100 рублей за каждый час** работы*

Вы

Зарабатываете на продаже
каждого часа работы
грузчиков и разнорабочих*

** средняя прибыль с каждого часа работы – **50 рублей***

ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

франшиза бизнеса на услугах
грузчиков и разнорабочих

Есть вопросы? Звоните сейчас

8 (800) 707-52-14

Кто будет Вашими клиентами?

Частные заказчики

- Вынести мусор из квартиры
- Поднять и перенести мебель
- Провести земляные работы на даче

И многое другое

Предприятия, в работе которых нужен мужской ручной труд

Много разнообразной ежедневной работы по разгрузке, уборке, переноске и т.п.

В этом нуждаются:

- Стройки
- Склады
- Производства
- Фабрики
- Заводы
- Магазины
- Супермаркеты
- Гипермаркеты
- Порты

и т.д.

80% денег вы заработаете именно здесь!

Государственные организации, участие в тендерах

- Больницы, диспансеры
- Школы, детские сады
- Муниципальные учреждения
- Театры, музеи
- Библиотеки

и т.д.

Интересно? Оставляйте заявку

Оставить заявку >

Почему клиенты будут заказывать у вас?

На примере Григория Степановича, владельца свечного заводика

ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

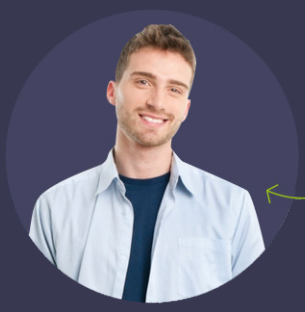
франшиза бизнеса на услугах грузчиков и разнорабочих

Есть вопросы? Звоните сейчас

8 (800) 707-52-14

Кто будет на вас работать?

Мужики-работяги



Студенты

Курсанты

Водители с личным авто

Почему работники будут «вставать в очередь» к вам?

Работа в удобное для них время

В удобном районе города, рядом с домом

Частые выплаты зарплаты

Интересно? Оставляйте заявку

Оставить заявку >

ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

франшиза бизнеса на услугах грузчиков и разнорабочих

Есть вопросы? Звоните сейчас

8 (800) 707-52-14

Почему более 150 партнеров в 7 странах мира выбрали **нашу** франшизу?

Начать очень легко

- Не нужны сотрудники, товар, дорогое помещение и оборудование
- Старт бизнеса и первая прибыль за 28 дней
- Окупаемость 3-5 месяцев

Опыт в бизнесе не нужен

- Поможем, поддержим и расскажем
- Углубленная программа обучения
- Научим и «проведем за руку» до результата

Все твердо и надежно

- Возраст бизнеса - 9 лет
- Франшизу запустили 4 года назад
- Пройдено 2 кризиса

Антикризисный бизнес

- Не привязан к курсам валют
- Нет никаких закупок
- Санкции? Нет, не слышали
- Спрос в кризис только растет

Интересно? Оставляйте заявку

Оставить заявку >

ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

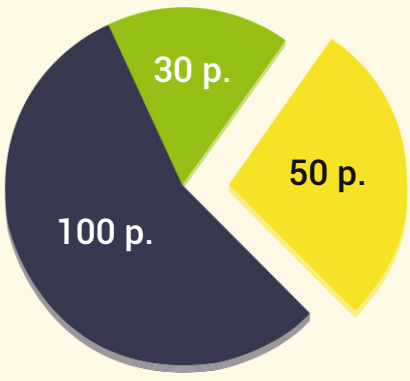
франшиза бизнеса на услугах грузчиков и разнорабочих

Есть вопросы? Звоните сейчас

8 (800) 707-52-14

Как зарабатывать **от 150 000 рублей/месяц** на услугах грузчиков-разнорабочих?

Вы будете зарабатывать на человеко-часах:



Клиент платит 180 рублей/час
(средняя стоимость человеко-часа для клиента)

- **100 рублей** – средняя з/п. работник
- **30 рублей** – накладные расходы
- **50 рублей – ваша прибыль** с каждого часа работы грузчика

Сколько часов нужно нарабатывать в месяц?

Прибыль в месяц/прибыль с одного часа = нужное количество часов

$$\frac{\text{150 000 рублей/месяц}}{\text{50 рублей/час}} = \textbf{3 000 часов}$$

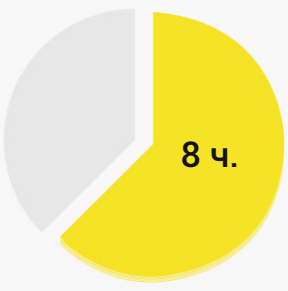
Итого: 3 000 часов в месяц должны отработать ваши грузчики

Сколько грузчиков должны работать для такого объема часов в месяц?

Рассчитываем стандартный месяц

при 5-дневной рабочей неделе
получается 22 рабочих дня в месяц

$$\frac{\text{3 000 часов/месяц}}{\text{22 дня/месяц}} = \textbf{136 часов/день}$$



Средняя длина рабочей смены – 8 часов

$$\frac{\text{136 часов/день}}{\text{8 часов/смена}} = \textbf{17 работников}$$

17 устроенных грузчиков = **150 000 рублей в месяц чистой прибыли**

Пойдет ли бизнес в вашем городе?

1. Подскажите пожалуйста, численность населения в вашем городе?
2. Кстати, как у вас в городе с промышленностью (фабрики, заводы, производства)?
3. А с торговлей? (большие магазины, складские терминалы, сетевые гипермаркеты)
4. А строительство активно ведется, строек много?

?

Как Вы считаете, в работе этих предприятий используется труд грузчиков или разнорабочих, работников торгового зала (т.е. линейного персонала) и т.д.?

Как Вы думаете Вы сможете продать/трудоустроить 5 человек? ☐

☐ А 10?

☐ А 50?

Наша компания основана в 2007 году, прям перед кризисом 2008-09 г.г., т.е. мы примерно представляем что сейчас будет происходить, а будет следующее:

- ✓ начнутся увольнения и сокращения,
- ✓ предприятия будут сокращать излишки и экономить на линейном персонале.

Мы это все проходили и при этом умудрялись наращивать свои мощности, т.к. ценность услуги лишь возрастет.

ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

франшиза бизнеса на услугах грузчиков и разнорабочих

Есть вопросы? Звоните сейчас

8 (800) 707-52-14

Что входит во франшизу?

Все, что нужно для старта и развития вашего бизнеса

Бренд
«Персональное решение»*

Пошаговая **инструкция**

(более 1000 страниц А4, наш структурированный 8-летний опыт)

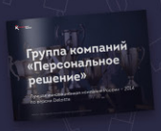
Реклама, маркетинг и продвижение

(система продвижения) – чтобы телефон разрывался от звонков клиентов

+

IT- система, обучающий курс по работе

(автопилот для вашего бизнеса)



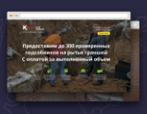
Маркетинг – кит

(супер-оружие для личных встреч)

Система продаж

(чтобы 9 из 10 звонков превращались в сделку)

+



Сайт + **набор лендингов**

Стажировка в центральном офисе

(лучше 1 раз увидеть, чем 100 раз услышать)

Субсидия, **бизнес-план для получения**, **инструкции** *(2 шт)*

+

Поддержка *(сегментировано)*, **телемосты** с основателем, **сьезды** партнеров *(чтобы быть в «потоке)*

Тренинги, **мастер-классы**, **воркшопы**

(внедряем самый последний опыт)

Система контроля качества

+

Сообщество партнеров + портал

(обмен опытом, клиентами, совместные заказы)

=

Интересно? Оставляйте заявку

Оставить заявку >

*** Право пользования Брендом "Персональное решение" предоставляется не для всех франчайзинговых пакетов**

ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

франшиза бизнеса на услугах грузчиков и разнорабочих

Есть вопросы? Звоните сейчас

8 (800) 707-52-14

Кто мы такие?

Или почему «Персональному решению» можно доверять?

2007 г.
основана компания

2008 г.
запуск первого сайта
и интернет-рекламы

2012 г.
основатели рынка
«франчайзинга грузчиков»,
запуск франшизы

> 150
Крупнейшая сеть. Более
150 партнеров/филиалов

2
Пройдено 2 кризиса:
2008-09 и 2014-15

> 6 000
реализованных
проектов

> 1 000
корпоративных клиентов

> 30 000
закрытых вакансий

38
сотрудника работают
в центральном офисе

7
работаем в 7 странах мира,
предоставляем грузчиков и
разнорабочих от Минска до
Владивостока

2008 г.
первая публикация
о компании
в деловой прессе

Интересно? Оставляйте заявку

Оставить заявку >

ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

франшиза бизнеса на услугах
грузчиков и разнорабочих

Есть вопросы? Звоните сейчас
8 (800) 707-52-14

Заслуженное признание

Группа компаний «Персональное решение» лучшая инновационная компания России - 2014 по версии Deloitte

EY Совершенствуя бизнес, улучшаем мир

Генеральный директор «Персонального решения» — молодой предприниматель года в России — 2012

EO GSEA

«Персональное решение» — победитель международной предпринимательской премии GSEA в номинации «Народное признание»

Бизнес-Успех

Генеральный директор «Персонального решения» - победитель премии в 2012 г.

Деловой Петербург

Генеральный Директор «Персонального решения» — лучший предприниматель Санкт-Петербурга — 2011 в номинации «Стремительное развитие»

Deloitte.

«Персональное решение» — победитель рейтинга-номинации «Инновация» среди компаний с выручкой более 15 млн рублей

МОЛОДЫЕ МИЛЛИОНЕРЫ

Генеральный директор «Персонального решения» трижды входил в рейтинг топ-33 молодых миллионеров Петербурга

Gazelle

«Персональное решение» — в числе ТОП-30 быстрорастущих компаний Петербурга

next

Генеральный директор «Персонального решения» — обладатель премии 2008 года.

КОНКУРС МОЛОДЫЕ ДЕРЗКИЕ ПЕРСПЕКТИВНЫЕ

Генеральный директор «Персонального решения» — обладатель премии 2011 года.

FRANCH BIZ

«Персональное решение» отмечена в шорт-листе номинаций «Лучшая франшиза в сфере услуг» и «Самая инновационная франшиза»

Заслуженное признание

О нас пишут

Генеральный директор «Персонального решения» создал сеть компаний по всей России. Его фирма вышла на миллионные обороты уже за первый год работы.

Генеральный директор «Персонального решения» в свои 24 года уже серийный предприниматель, оборот его основного бизнеса — более $1 млн.

Генеральный директор «Персонального решения» после первого успешного проекта по подбору персонала начал развивать новый бизнес — сервис для поиска работы по карте города.

«Каким бы замечательным не был коллектив — все всегда держится на предпринимателе, и дело не в том, что он делает больше всех работы, а в том, что он задает курс и направление деятельности.»

Генеральный директор «Персонального решения» основал компанию «Гранд Кальян» в июне 2009 года.

Генеральный директор «Персонального решения» — участник конференция для предпринимателей «Бизнес-успех 2012»

Генеральный директор «Персонального решения» — участником программы «Ты - предприниматель»

Строчку №13 в рейтинге молодых предпринимателей Петербурга по обороту бизнеса за 2012 год с показателем 65 млн рублей занял Денис Решанов, компания «Персональное решение».

Предпринимателю Денису Решанову удалось создать быстроразвивающуюся рекрутинговую компанию с ежегодным оборотом 17 млн рублей. Бизнес вырос без стартовых вложений.

Форма № 1-1-Учет
Код по КНД 1121007

Федеральная налоговая служба

СВИДЕТЕЛЬСТВО

О ПОСТАНОВКЕ НА УЧЕТ РОССИЙСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В НАЛОГОВОМ ОРГАНЕ ПО МЕСТУ ЕЁ НАХОЖДЕНИЯ

Настоящее свидетельство подтверждает, что российская организация

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ"
(полное наименование российской организации)

в соответствии с учредительными документами)

О Г Р Н 1 1 3 7 8 4 7 3 7 5 8 8 5

поставлена на учет в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации 07 октября 2013 (число, месяц, год)

в налоговом органе по месту нахождения Межрайонная инспекция Федеральной налоговой службы № 8 по Санкт-Петербургу 7839
(наименование налогового органа и его код)

и ей присвоен ИНН/КПП 7839485430 / 783901001

Заместитель начальника отдела Межрайонной ИФНС России № 15 по Санкт-Петербургу — А. С. Фомичева
(подпись, фамилия, инициалы)

МП

серия 78 №009057524

Учредительные документы

РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

СВИДЕТЕЛЬСТВО

на товарный знак (знак обслуживания)
№ 537672

ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

Правообладатель: *Решанов Денис Михайлович, 198217, Санкт-Петербург, ул. Танкиста Хрустицкого, 106, кв. 14 (RU)*

Заявка № 2013745002
Приоритет товарного знака 25 декабря 2013 г.
Зарегистрировано в Государственном реестре товарных знаков и знаков обслуживания Российской Федерации 23 марта 2015 г.
Срок действия регистрации истекает 25 декабря 2023 г.

Врио руководителя Федеральной службы по интеллектуальной собственности — Л.Л. Кирий

Зарегистрированный Товарный знак

Интересно? Оставляйте заявку

Оставить заявку >

Что говорят наши партнеры

Генин Владислав

г. Северодвинск

Прибыль **300 000 рублей/месяц**

8 (900) 912-60-60

Предприниматель с опытом

В традиционном бизнесе мы достаточно давно. В кризис столкнулись с тем, что оборотка сильно упала, закуп из-за курса валюты вырос. Встала дилема, что можно открыть с небольшими вложениями, и чтобы на бизнесе не сказывались ни рост-падение валюты, ни политическая обстановка в стране. Я не предполагал, что открыть бизнес, который будет приносить 100-300 т.р. в месяц можно за сумму меньше 200 т.р.

Я человек педантичный и прежде чем сделать выбор в покупке франшизы промониторил кучу компаний. И по многим определяющим для меня факторам выбор пал в пользу «Персонального решения».

На третий месяц как говориться поперло. На данный момент нет ни одного дня без заказа. Бывают моменты, когда приходится отказываться от разовых заявок, стараемся сосредоточиться на ключевых заказчиках. Мы разорваться просто не можем.

Что могу сказать по личным ощущениям о компании «Персональное решение». Это профессионалы своего дела. На все вопросы были получены ответы. Личный менеджер всегда на связи, хоть и не всегда сразу отвечает, но всегда перезванивает. Вебинары, которые устраивают регулярно, это вообще необходимая вещь.
В целом мы довольны, думаю, через пару-тройку месяцев напишу как продвигаются дела дальше. В моем городе в 170 000 населения просто тьма контор, которые предлагают услуги грузчиков-разнорабочих. И работы хватает всем.

Конечно же, все зависит от вас. Никто не даст Вам мотивацию кроме Вас самих.

Хочу так же >

Максим Васильев

г. Тюмень

Прибыль **>100 000 рублей/месяц**

8 (922) 264 93 88

Сменил наемную работу на предпринимательство

До того как открыть свой бизнес я работал на должности заместителя генерального директора впроектно-строительной компании. В связи с падением продаж мою должность сократили и у меня был примерно месяц решить, как быть дальше: искать работу по найму или открывать свой бизнес.Плюс ко всему у меня не было большого желания работать по найму, хотелось открыть своё собственное дело. Искал франшизу я недолго – буквально пару дней.Объясню почему так быстро я выбрал франшизу от компании «Персональное решение». Дело в том, что на своей прежней работе я в том числе занимался финансами компании, я имею компетенции в сфере построения финансовых моделей и умею читать финансовые отчёты. Сначала я ознакомился с информацией на сайте, из которой мне стала ясна модель бизнеса, затем я связался с менеджером и попросил выслать мне на почту фин. модель бизнеса по услугам грузчиков и разнорабочих.

После покупки франшизыя попал под чуткое руководство своего персонального менеджера, который пошагово объяснил, что необходимо сделать, прежде чем стартовать. Необходимо было сделать обширное маркетинговое исследование, изучить материалы тела франшизы, это заняло у меня достаточно много времени, и как оказалось позже корпел я не зря, т.к. если тщательно подготовиться, то бизнес стартует затем быстро и правильно, важно соблюдать последовательность шагов и выполнять все задания вашего персонального менеджера максимально полно, у меня на подготовку ушёл почти месяц, т.е. я купил франшизу 24 августа, а первый заказ у меня был 22 сентября. После тщательной подготовки больших сложностей после запуска не было.

Сейчас, когда у меня возникает тот или иной вопрос, я звоню в отдел поддержки франчайзи, где меня консультируют полюбым вопросам, в основном трудности у меня были связаны в юридической сфере и с бухгалтерий, но мне объяснили, как правильно оформлять документы и всё наладилось.

Основную прибыль мне приносятпостоянные клиенты, мои работники задействованы на строительстве крупных объектов в Тюмени (это жилищные комплексы, логистический центр «Магнит»), были командировки в Тобольск, Казахстан и Ханты-Мансийск. Финансовый результат первого месяца работы, на мой взгляд, более чем достойный, заработал один выручки 240 000 руб., маржа составила порядка 75 000 руб.

В планах на следующий год выйти на уровень 1500 000 руб. в месяц, эта выручка будет соответствовать желаемому уровню моего личного дохода, тому уровню, ради которого я открыл собственный бизнес.

Общие впечатления от сотрудничествас компанией «Персональное решение» только позитивные. У меня даже складывается впечатление, что для компании «Персональное решение» франшиза – это скорее имиджевый проект, реализация амбиций руководства, а не для зарабатывания денег на своих франчайзи, отсюда такой высокий уровень поддержки. Хочу обратиться к темкто еще не определился выбором франшизы. Каждый выбирает каким бизнесом заниматься основываясь на тех или иных факторах, кто-то занимается бизнесом в сфере которая ему нравится лично ему, кто-то открывает бизнес в той сфере в которой он наиболее компетентен, я же отношусь к числу тех людей основным фактором выбора которых является финансовая сторона бизнеса. Если вы решили заниматься бизнесом, чтобы зарабатывать деньги – франшиза от компании «Персональное решение» это отличный выбор.

fr.yastaff.ru/maxim/

сайт о Максиме

rrstaff.ru

сайт компании Максима

youtube.com

презентация компании Максима

Хочу так же >

Виктор Кузьмин

г. Нижнекамск

Прибыль **>70 000 рублей/месяц**

8 (917) 866-47-94

Совмещает бизнес с работой

Во время кризиса происходят массовые сокращения, поэтому персонал в аренде — это выгодно. Франшизу «Персональное решение» я выбрал из-за небольших вложений. Был и ещё один пункт, из-за которого выбрал именно эту франшизу, — пожизненная поддержка. До этого опыта в бизнесе у меня не было, поэтому мне нужен был вариант «бизнеса под ключ».

Франчайзер на мой запрос отреагировал быстро, и через 1,5 месяца я начал работать. Так как франшиза не требует аренды офиса, то вложения были минимальны.

Знаю, что многие, кто интересуется этой франшизой, боятся, что им самим придётся искать персонал и заказчиков. Но при поддержке франчайзера это совсем не сложно. В теле франшизы конкретно всё расписано — как найти персонал, как найти заказчиков. Франчайзер помогает настроить контекстную рекламу, имеются различные скрипты звонков по поиску заказчиков и работников. Также есть записи вебинаров на различные темы, которые необходимо знать на начальном этапе. Есть форум франчайзи, где партнёры делятся своим опытом — кто как начинал, у кого какие ошибки были и т. д. По всем вопросам очень оперативная поддержка. Также периодически проводятся вебинары с участием Дениса Решанова и главных специалистов компании.Я совмещаю этот проект с основной работой по найму.

Рекомендую эту франшизу целеустремленным людям. Франчайзер предоставляет готовый «бизнес под ключ», полноценную и доступную информацию, обучение и оперативную поддержку. Но чтобы этот бизнес развивался, нужно желание работать, сам по себе без усилий он работать не будет.

youtube.com

ролик Виктора

Хочу так же >

Важные условия

Франшиза стоит денег

Разумеется, франшиза не бесплатна. Ее стоимость составляет в среднем 200 000 рублей. И если у вас появился принципиальный интерес – то запросите подробные цены. Если же вы понимаете, что инвестировать деньги – это не про вас, то закройте это предложение.

Да-да, нет-нет

Если после изучения нашего предложения вы заинтересованы, то мы готовы к общению с вами. Если нет – то нет, сообщите нам об этом, и мы не будем вам докучать.Мы не продавцы, а вы не клиенты.

Придется работать

Вы верите в чудеса? Нельзя единожды потратить деньги на франшизу и «сидя на попе ровно» получать гарантированный доход. Нам нужны предприниматели, которые готовы упорно трудиться. Чтобы добиться успеха, вам придется работать, вкладывать свое время. У нас нет задачи и мы никогда не стремились продать франшизу всем подряд. Мы ищем партнеров, а не просто продаем франшизу.

Интересно? Оставляйте заявку

Оставить заявку >

ПЕРСОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ

франшиза бизнеса на услугах грузчиков и разнорабочих

Есть вопросы? Звоните сейчас

8 (800) 707-52-14

Как с нами связаться?

Группа компаний «Персональное решение»

Приезжайте в гости

Центральный офис:	Горячая линия:	Заходите:	Пишите:
Санкт-Петербург, ул. Трефолева, д.4, к.2	8 (800) 707-52-14	Fr.yastaff.ru	Franshiza@yastaff.ru