

САЛОНЫ ПРИБЫЛЬНЫХ ДИВАНОВ **FRENDOM**

**ПРИБЫЛЬНАЯ ФРАНШИЗА САЛОНА
ЭКСКЛЮЗИВНЫХ ДИВАНОВ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ**

Доход от 150 000 ₽ без паушального
взноса и ежемесячных выплат!

info@frendom.ru

МЕБЕЛЬНАЯ ФАБРИКА АПРИОРИ – НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР!

Априори – это производитель качественной мягкой мебели.
Фабрика входит в пятерку лучших производителей мебели в России.

12 ЛЕТ



С 2006 ГОДА
НА РЫНКЕ
МЕБЕЛИ

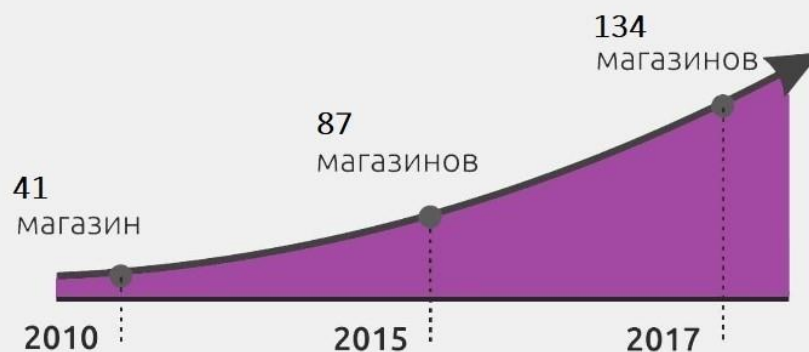
134

фирменных
магазинов

120 000

произведено и
продано диванов

Десятки тысяч
довольных клиентов
ежегодно



ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ

134 фирменных магазинов
в 82 городах РФ и СНГ



ОТЛИЧНОЕ ВРЕМЯ ДЛЯ ОТКРЫТИЯ МЕБЕЛЬНОГО БИЗНЕСА

ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ:

- В первом полугодии 2018 года динамика средневзвешенной процентной ставки по ипотечным жилищным кредитам(ИЖК) в рублях сохранила тренд на снижение, обновив очередной исторический минимум. Согласно данным, опубликованным на сайте Банка России, ставка по ИЖК, предоставленным в течение первого полугодия, составила в марте 9,64% (по сравнению с 9,75% в феврале 2018 года и 11,68% в марте 2017-го). Количество и объем выданных ИЖК продолжает увеличиваться. Было предоставлено 118,7 тыс. рублевых ИЖК на общую сумму 234,7 млрд рублей (месяцем ранее — 102,6 тыс. кредитов на общую сумму 198,9 млрд рублей).
- Имеется рост и в потребительском кредитовании. В 2017 г. розничное кредитование впервые показало положительную динамику после продолжительного затишья. В отличие от предыдущих лет, когда рост наблюдался только в ипотечном сегменте (во многом благодаря программе господдержки), теперь оживление заметно и в других сегментах розничного рынка. Общий объем розничных кредитов по итогам 2017 г. вырос почти на 11% до 12,5 трлн руб. По данным Frank Research Group (FRG), объем выданных нецелевых кредитов вырос на 5,4% до 4,5 трлн руб., кредитных карт – на 8,5% до 1,3 трлн руб. Первое полугодие 2018 года тоже выдалось “урожайным” – по данным ЦБ, банки нарастили выдачу кредитов населению на 3,3% и регулятор ожидает сохранения позитивной динамики до конца года. В базовом сценарии ЦБ закладывает прирост кредитов населению в 2018 году на 11–13%, говорится в мартовском докладе о денежно-кредитной политике. Рост розницы будет обеспечен в первую очередь снижением процентных ставок до уровней ниже 2014 года. Ключевая ставка была снижена на 0,25 п. п. до 7,25% 26 марта 2018 года и может опуститься до 6% до конца года, прогнозируют эксперты.

Несмотря на финансовый кризис наблюдаются явные положительные аспекты, стимулирующие рост спроса на жилую недвижимость и приобретение населением товаров в кредит, что в свою очередь выгодно сказывается на мебельном бизнесе!

САЛОНЫ ПРИБЫЛЬНЫХ ДИВАНОВ FRENDOM

info@frendom.ru

ЕСЛИ ВЫ ЧИТАЕТЕ ЭТУ ПРЕЗЕНТАЦИЮ, СКОРЕЕ ВСЕГО:

- вы давно хотите открыть бизнес, но не знаете, с чего начать;
- вы ищете готовый бизнес, который будет стабильно приносить вам прибыль, а не убытки;
- вы хотите обеспечить надежное будущее себе и своей семье, поэтому хотите заняться действительно прибыльным бизнесом;
- в вас есть действующий бизнес и вы хотите открыть еще один прибыльный и стабильный бизнес.



ФРАНШИЗА FRENDOM - ОТЛИЧНЫЙ ВЫБОР ДЛЯ ВАС

Начинающий бизнесмен



Мы поделимся опытом и всему научим!

Низкие риски, персональный консультант и работа с одним партнером. Самое время становиться предпринимателем!

Опытный бизнесмен



Мебельный бизнес интересный и стабильный!

Стоит один раз отладить процесс, и доход станет пассивным и регулярным.

Опытный продавец мягкой мебели



Мы ценим работу с профессионалами.

Франшиза – отличная возможность получить эксклюзивное право на оригинальный бренд в своем регионе, надежный поставщик и индивидуальные условия сотрудничества.

Вы сможете решить эти и другие задачи, открыв прибыльный салон эксклюзивных диванов с нашей франшизой! Мы даем готовую бизнес-модель, которая стабильно приносит доход. Ее уже используют 126 наших франчайзи по всей России и СНГ.

САЛОНЫ ПРИБЫЛЬНЫХ ДИВАНОВ FRENDOM

info@frendom.ru

ПРЕИМУЩЕСТВА ОТКРЫТИЯ БИЗНЕСА В ПАРТНЕРСТВЕ С FRENDOM

САМОСТОЯТЕЛЬНО

- вы приглашаете дизайнера для создания дизайн-проекта магазина, тратите силы и время на разработку оформления рекламных материалов, проводите долгие поиски выгодного поставщика торгового оборудования и главное – ищите партнеров для поставок мебели;
- самостоятельное решение множества проблем и сложностей с открытием магазина, начиная с подбора и обучения продавца и заканчивая отсутствием покупателей;
- для успешного развития необходимы большие теоретические знания и управленческий опыт;
- высокие риски инвестирования (легко ошибиться в выборе поставщика и партнеров);
- необходима постоянная аналитика для формирования товарной матрицы (половина товара продается, остальная половина годами пылится в шоу-руме).

вместе с FRENDOM

- вам не нужно думать об оформлении магазина, поисках необходимого торгового оборудования и надежного поставщика – все это есть в условиях франчайзинга;
- приобретая франшизу, вы не остаетесь наедине с проблемами развития и продвижения своего дела. Мы заинтересованы в информационной помощи и поддержке наших партнеров. Грамотная консультация, маркетинговая поддержка и помощь в ведении бизнеса вам гарантированы;
- чтобы открыть свой первый салон, необходимы минимальные способности в области менеджмента;
- низкие риски вхождения в бизнес. Отсутствие паушального взноса и роялти. Большинство инвестиций вкладывается в приобретение высоколиквидных выставочных образцов по специальным партнерским ценам;
- отсутствует необходимость изучать рынок. Все данные мониторинга предоставляются в рамках франшизы.

САЛОНЫ ПРИБЫЛЬНЫХ ДИВАНОВ FRENDOM

info@frendom.ru

СТАВ ПАРТНЕРОМ FRENDOM, ВЫ ПОЛУЧИТЕ:

• НАДЕЖНОГО ПОСТАВЩИКА МЕБЕЛИ

Мы отправляем заказы в течение 14 дней. Принимаем заказы онлайн, у нас отлаженная система логистики и проверенные перевозчики, которые не сорвут сроки доставки;

• ПАКЕТ СТАНДАРТОВ И ИНСТРУКЦИЙ

Не нужно ничего придумывать и заказывать. Вместе с франшизой вы получите подробный брендбук, техническую документацию с детальным описанием каждой модели и сертификаты качества на все диваны. Мы включили в пакет книгу продаж, содержащую тренинги для персонала и руководство по продаже каждой модели дивана, а также шаблоны договоров и актов – эти документы сделают вашу работу легкой и удобной;

• РЕКЛАМНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

Мы все продумали. В качественном брендбуке содержатся макеты всех необходимых материалов: вывеска, указатели, ценники, листовки и брошюры. На удобном сайте ваши потенциальные клиенты всегда получат информацию об актуальных коллекциях, габаритах моделей и смогут задать свой вопрос;

• ОБУЧЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ И СОТРУДНИКОВ

Весь наш опыт для вас. Мы проведем профессиональное обучение, знакомя со всеми нюансами бизнеса. Подготовим к 100%-но успешному открытию магазина. Персональный консультант поможет решить любые задачи, связанные с повышением продаж магазина, обучением персонала, оптимизацией затрат и прочими подобными вопросами, на протяжении всего сотрудничества;

• НИЗКИЕ РИСКИ ВХОЖДЕНИЯ В БИЗНЕС

Не беспокойтесь. Открытие нового бизнеса всегда волнительно. Минимум персонала и заказной характер торговли позволят снизить издержки. При открытии мебельного салона 70 % вложений идет на приобретение высоколиквидных выставочных образцов мебели. В самом крайнем случае вы всегда сможете продать мебель и вернуть большую часть инвестиций;

• ПОМОЩЬ В ВЫБОРЕ ПОМЕЩЕНИЯ

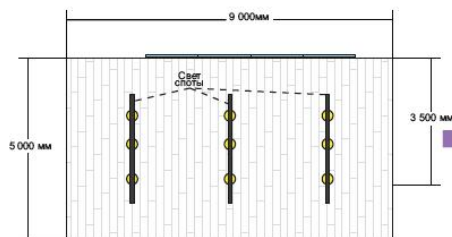
Вместе мы подберем лучшее место. Используя многолетний опыт, специалисты по аренде подскажут, в каком месте продажи выше. Они проанализируют конкурентную среду, проведут анализ арендных ставок в вашем городе и, используя еще 27 критериев, подберут лучшее помещение. Мы составим дизайн-проект помещения и дадим рекомендации по ремонту и отделке. Юристы помогут заключить договор аренды с арендодателем.

САЛОНЫ ПРИБЫЛЬНЫХ ДИВАНОВ FRENDOM

info@frendom.ru

СТАДИИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ САЛОНА

Эскиз салона



$$S = 45M^2$$

Расстановка мебели



Визуализация



СТАРТОВЫЕ ИНВЕСТИЦИИ НА ОТКРЫТИЕ САЛОНА FRENDOM

Площадь помещения	50 м ²
Аренда помещения	50 000 р.*
Ремонт помещения	100 000 р.*
Торговое оборудование	50 000 р.
Оформление салона	50 000 р.
Выставочные образцы	200 000 р.
Аксессуары	50 000 р.
Информационная система	0 р.
Рекламный материал	0 р.
Обучение персонала	0 р.

*средний показатель по региону (может незначительно колебаться)

Итого: 500 000 р.

УСЛОВИИ СОТРУДНИЧЕСТВА:

Наличие собственных или заемных средств от 500 000 р.;

Население Вашего города от 100 000 тыс. человек;

Готовность соблюдать технологию, стандарты и требования FRENDOM;

Желание работать и зарабатывать в мебельном бизнесе.



ВСЕГО 31 ДЕНЬ ДО ОТКРЫТИЯ ПРИБЫЛЬНОГО МАГАЗИНА



Помощь на старте!
Наш сотрудник придет заранее
и поможет в организации открытия салона

СОПРОВОЖДЕНИЕ ПРОЕКТА В ТЕЧЕНИЕ ВСЕГО ПЕРИОДА СОТРУДНИЧЕСТВА



РАСЧЕТ ДОХОДНОСТИ FRENDOM

	Продажи 15 шт./мес.	Продажи 20 шт./мес.
Площадь помещения	50 м2	50 м2
Выручка	900 000 (15x60 000)	1 200 000 (20x60 000)
Маржа	426 000	568 421
Расход	236 500	282 000
Арендная плата	50 000 (50x1 000)	50 000 (50x1 000)
Заработная плата	75 000 (30 000 оклад+45 000 (3 000 за шт.) бонусы)	90 000 (30 000 оклад+60 000 (3 000 за шт.) бонусы)
Бухгалтерское сопровождение	10 000	10 000
Сервисная служба/Логистика	37 500 (15x2 500)	50 000 (20x2 500)
Налоги	54 000 (УСН)	72 000 (УСН)
АХО	10 000	10 000
Прибыль	189 500 (21,05%)	286 421 (23,86%)

ОТПРАВЬ ЗАЯВКУ УЖЕ СЕЙЧАС!

Отдел развития и продаж торговой марки Frendom, +7 (8453) 71-10-71, info@frendom.ru

Давайте зарабатывать вместе!

По любым возникшим вопросам всегда в Вашем распоряжении:

Сальшин Антон, Руководитель отдела развития и продаж торговой марки Frendom;

тел.: +7 (8453) 71-10-71, доб. 118; моб.: +7 (987) 360-04-12; E-mail: salshin@frendom.ru



frendom



С уважением,
Генеральный директор МФ «Априори» Г.Ю. Залескин.

